

Szántai Sárközi Ambrus elnök
Magyar Árnyékolástechnikai Vállalkozások Egyesülete

Minőségvédelem a szerelők továbbképzésével

Az elmúlt években ugrásszerűen megnőtt a magyarországi lakásépítések száma. Az új lakások iránti kereslet régen nem tapasztalt árfelhajtást generált, amely hatott a használt lakások piacára is. Sokak számára meglepő módon a panelek ára is már-már irreális szintre emelkedett. Az ingatlanforgalmazók tájékoztatói rámutatnak, hogy ez a helyzet megnövelte a befektetési célú vásárlásokat, illetve a bérbeadásokat.



A kialakult helyzetből természetes módon következik a felújítások számának növekedése, ami összességében az építőipari szakemberek iránti keresletet is megnövelte. A kedvezőnek mondható változásokat azonban egy igen súlyos egyensúlytalanság felszínre kerülése és erősödése fékezi. A szakemberhiány egyes helyeken már a kivitelezések határidejét veszélyeztetik, sőt a já végző vállalkozások körében a kapacitás csökkenése miatt egyes szakmákban már drámai helyzet állt elő.

A munkaerőhiány hatásai

A növekvő fogyasztó igény az árnyékolástechnikai termékek piacán is jól érzékelhető. Az alapanyag-forgalmazók, a termék-előállítók és a -beépítők egybehangzóan kiemelkedő forgalomnövekedésről számolnak be, ami gazdasági szempontból öröndetes eseménynek minősíthető. A helyzetük értékelése során azt is elmondják, hogy további bővülésre is lehetőség kínálkozik, azonban a munkaerő hiánya ezt nem engedi meg.

A kapacitásbővítéshez a gyártás területén kezdő új emberekkel is megoldhatóak az egyes (pl. betanított) tevékenységek végzése, a beépítő-telepítő munkákhoz ellenben már szakmailag megalapozottabb ismeretekkel rendelkező munkatársakra van szükség.

A vállalkozások hagyományos módon történő munkaerő keresése valószínűleg azért sikertelen, mert a megfelelően tekinthető szakemberek száma behatárolt. Egy részük alkalmazásban áll, illetve ezek közül egyre többen felismerve a szak tudásuk iránti keresletet önállóvá válnak. Ez utóbbi folyamatot egyértelműen bizonyítja az OKJ-s képzésekre jelentkezők nagy száma. Ez ma már olyan méreteket öltött, hogy évente több százan szereznek árnyékolástechnikai szakmai végzettséget.

Ennek alapján azt is mondhatnánk, hogy elindult egy kedvező folyamat és rövidesen – legalább ezen a szakmai területen – megoldódni látszik az utánpótlás. Sajnos azonban ez nem így van.

A végzettséget szerzők egy jelentős része (45 -55%) jelenleg is e területen dolgozik alkalmazásban, vagy cégvezetőként. Átlagosan 5-8% körül vannak azok, akik kifejezetten a külföldi munkavégzés céljából szerzik meg a képesítést. A többi abszolút kezdő, így ők a rövidtávú munkaerő problémákat csak igen csekély mértékben képesek enyhíteni.

Minőségi termékek - szakszerűtlen szereléssel

A megrendelői igények robbanásszerű növekedése

Fotó: Umbroll



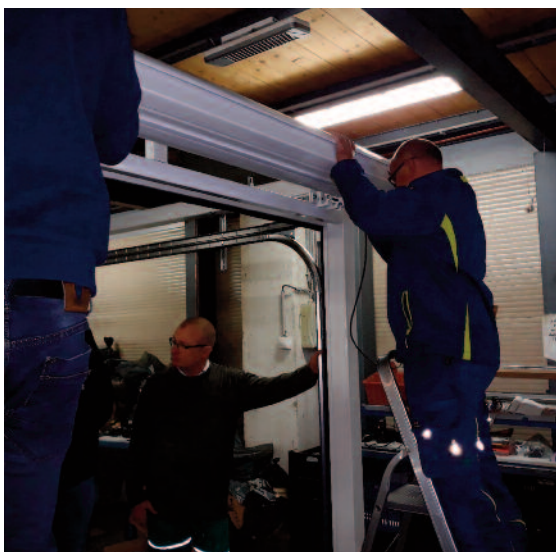
minden nehézség ellenére a vállalkozók körében mégis pozitív érzést, egyfajta jövőbe tekintő biztonságérzetet ébreszt. A kapacitás végességéből eredő teljesítési nehézségek viszont mindennapi problémákat okoznak. Jól ismert vállalkozói attitűd, hogy egyetlen munkát sem szívesen engednek el, ezért megjelenik a túlvállalásból keletkező problémák halmaza. Ebben a helyzetben a vállalkozók különböző módon reagálnak. Egyesek belebonyolódnak egy véget nem érő határidő-halo-

gatási csapdába, mások pedig a minőség rovására gyorsítják az egyes vállalatok kivitelezési idejét.

Talán nem új megoldás, de sokasodóvá vált az alkalmi, szakképzetlen emberek bevonása a kapacitás bővítése érdekében. A munkaügyi és adózási kérdésektől eltekintve is kijelenthetjük, hogy talán ez a legkártékonyabb megoldás a vállalkozó és a megrendelő részére is.

A felvállalt munka kivitelezésére felkért külső, képzettséggel és jogosultsággal nem rendelkező szerelő óriási károk okozója lehet. Ez különösen így van, ha a hibás teljesítés esetén a megrendelő nem rendelkezik a jogszavatosságot biztosító feltételekkel, pl. nem kap számlát, sőt a hibást teljesítést végző „szakembert” nem is ismeri!

Az igazi bonyodalom akkor keletkezik, amikor az eredeti gyártót a terméken elhelyezett logó alapján megtalálja, és a jótállási igényét a forgalmazó helyett a láncolat véten szereplőjén kívánja érvényesíteni. Az elmúlt időszakban egyre gyakrabban került ebbe a helyzetbe az **UMBROLL** márkánévvel védett egyébként kiváló minőségű termékek gyártója.



Fotók: Szántai Sárkózi Ambrus



UMBROLL-tréning telepítőknek – minősítő vizsgával



A fenti ismertetett helyzet kialakulásának elkerülése érdekében szakmai és jogi megalapozottságú megoldást kezdeményezett az egyik legnagyobb hazai árnyékolástechnikai vállalkozás, az UMBROLL termékeket forgalmazó Roll-Lamell Kft. Egyes leggyakoribb termékeik (tokozott napellenzők, télikert árnyékolók, szekcionált garázkapuk) ugyanis önmagukban is nagy értéket képviselnek, továbbá telepítésük komoly szakértelmet igénylő feladat.

A partnervállalkozások részére ezért továbbképzést és az azt követő sikeres gyakorlati vizsga után szakmai és jogi szakemberekből álló vizsgabizottság által hitelesített TANÚSÍTVÁNYT adott ki.

A kitűzött céljaik szerint ez megfelelő szakmai és fogyasztóvédelmi hátteret biztosíthat minden szereplő (gyártó, viszonteladó és fogyasztó) számára. A várható kedvező helyzet széleskörű kiterjesztésének ösztönzése érdekében a Roll-Lamell Kft. ügyvezetője Cseh Károly kijelentette, hogy a programban eredményesen teljesítő partnervállalkozások az érintett termékek vásárlása során árkedvezményekben is részesülnek.



Az első minősítő vizsgán, amely 2019. február 19-én és 20-án zajlott 38 árnyékolástechnikai szerelő több mint 20 cég alkalmazásában szerezte meg a minősítő oklevelet. Öröndetes, hogy ebből huszonegyen mindhárom fent említett termék beépítéséből tettek vizsgát.

A PROGRAMBAN EREDMÉNYESEN TELJESÍTŐ PARTNERVÁLLALKOZÁSOK AZ ÉRINTETT TERMÉKEK VÁSÁRLÁSA SORÁN ÁRKEDVEZMÉNYEKBEN IS RÉSZESÜLNEK.

Fontos tudni, hogy a tanúsítvány személyre szóló, ezért egy vállalkozás, mint cég csak addig jogosult minősítés előnyeinek érvényesítésére, ameddig a képesítést szerző szakember a cég keretein belül végzi a tevékenységet!

